

IM DIALOG

Die hohe Kunst der Gesprächsführung

Wie wirkungsvoll kommen wir eigentlich rüber? Erreichen wir unsere gesetzten Ziele? Ziehen wir die Menschen mit, die uns dabei begleiten sollen? Ist unser Einfluss und unser Handeln förderlich für Wachstum und Wohlbefinden, oder tragen wir zu Konflikt und Stress bei? Die Entscheidung liegt voll und ganz in unserer Hand.

IM DIALOG schult die hohe Kunst der bewußten Kommunikation und die Fähigkeit Vertrauen, Kooperation und Begeisterung nachhaltig in andere zu wecken ohne dabei sich selbst zu verlieren.

Der Lerneffekt ist anwendbar in allen Bereichen, in denen Kommunikation eine grundlegende Rolle spielt: Verkaufs- und Beratungsgespräche, Verhandlungen, Mitarbeitergespräche, verschiedene Formen von Betreuung, Teambesprechungen, Konfliktmanagement und andere.

WAS SIE ERWARTET

Ein sehr persönliches Seminar, das Körper, Intellekt und alle Sinne gleichermaßen einbezieht. Dabei gehen Selbstwahrnehmung und Einfühlungsvermögen gegenüber anderen konstant Hand in Hand. Anspruchsvolle Kommunikationssituationen wie Verhandlungen, Beratungen, Teambesprechungen und Konfliktgesprächen dienen dem Training als Rahmen.

PROGRAMM

- Das Zusammenspiel von Hirn, Herz und Hand
- Die Basis für gegenseitiges Vertrauen
- Erwartungen des Gegenübers erkennen und wertschätzen - ohne die eigenen Ziele aufzugeben
- Die drei magischen Schritte: Initiative – Beobachtung – Führung
- Blockaden lösen - Richtungswechsel einleiten und den kreativen Blickwinkel erweitern
- Das strategische Gespräch - Fokus auf das Ergebnis
- Gesprächstechniken: Zeit gewinnen, Mut machen, nachgeben, Einwände platzieren
- Selbstbild und Fremdbild – „sich durchsetzen oder anpassen?“ - was wann am besten funktioniert
- Der Abschluss: Vereinbarung festigen oder Raum kreative Lösungen schaffen

EXKLUSIV-SEMINAR

Weitere Information zu unseren Veranstaltungsorten, Preisen und zur individuellen Programmgestaltung erhalten Sie bitte auf Anfrage.

TERMIN

[Trainingskalender](#)

KOSTEN / pro Person € 1.200